

Aide-mémoire ambassadeur

Vous utilisez OpenOrder sur le terrain. Vos fournisseurs ne le connaissent pas encore. Parlez-en, faites-les passer à OpenOrder et touchez votre prime de cooptation.



du prix d'installation,
versée **après la mise en place** du contrat.

POURQUOI EN PARLER

En tant que **VRP multicartes**, si chacun de vos fournisseurs utilise OpenOrder, vous gagnez du temps partout : **un seul outil**, un changement de catalogue **en un clic**, et la même logique de saisie quel que soit le fournisseur que vous représentez.

ARGUMENTS CLÉS

Gain de temps

Un seul outil pour tous vos fournisseurs. Catalogue, tarifs et saisie au même endroit, sans ressaisie côté ADV.

Moins d'erreurs

Articles et tarifs appliqués automatiquement par client. Le bon de commande part juste, dès la validation terrain.

Image professionnelle

Commande confirmée au client sur-le-champ. Vous arrivez avec un outil moderne, à la hauteur de votre marque.

À QUI EN PARLER



Directeur commercial

Cherche à fiabiliser les remontées de commandes et à piloter le terrain.



DAF / Directeur financier

Sensible à la réduction des erreurs et à l'efficacité administrative.



Dirigeant / CEO

Vision globale : image pro, digitalisation, compétitivité.

COMMENT PROCÉDER

1

Parlez-en

Mentionnez que vous utilisez OpenOrder au quotidien sur le terrain.

2

Transmettez

Donnez la fiche entreprise avec nos coordonnées et informez-nous de votre démarche.

3

Touchez la prime

10 % du prix d'installation, versés après la mise en place du contrat.