

# Aide-mémoire ambassadeur

Vous utilisez OpenOrder sur le terrain. Vos fournisseurs ne le connaissent pas encore. Parlez-en, faites-les passer à OpenOrder et touchez votre prime de cooptation.

10%  
DE PRIME

du prix d'installation,  
versée **dès la signature** du  
contrat.

## POURQUOI EN PARLER

En tant que **VRP multicartes**, si chacun de vos fournisseurs utilise OpenOrder, vous gagnez du temps partout : **un seul outil**, un changement de catalogue **en un clic**, et la même logique de saisie quel que soit le fournisseur que vous représentez.

## ARGUMENTS CLÉS

### Gain de temps

Un seul outil pour tous vos fournisseurs. Catalogue, tarifs et saisie au même endroit, sans ressaisie côté ADV.

### Moins d'erreurs

Articles et tarifs appliqués automatiquement par client. Le bon de commande part juste, dès la validation terrain.

### Image professionnelle

Commande confirmée au client sur-le-champ. Vous arrivez avec un outil moderne, à la hauteur de votre marque.

## À QUI EN PARLER

### Directeur commercial

Cherche à fiabiliser les remontées de commandes et à piloter le terrain.

### DAF / Directeur financier

Sensible à la réduction des erreurs et à l'efficacité administrative.

### Dirigeant / CEO

Vision globale : image pro, digitalisation, compétitivité.

## COMMENT PROCÉDER

### **1** Parlez-en

Mentionnez que vous utilisez OpenOrder au quotidien sur le terrain.

### **2** Transmettez

Donnez la fiche entreprise avec nos coordonnées et informez-nous de votre démarche.

### **3** Touchez la prime

**10 %** du prix d'installation, versés dès la signature.